

KOMEA, 해외 지사화 사업 업체 모집 공고문

한국조선해양기자재글로벌지원센터에서 ‘KOMEA 해외 지사화 사업’ 참가 업체를 아래와 같이 모집하오니 많은 관심과 신청을 바랍니다.

한국조선해양기자재글로벌지원센터 센터장

□ KOMEA, 해외지사화 사업이란 ?

해외 현지의 사업진출 또는 원활한 영업활동을 희망하는 국내 조선.해양기자재 기업에게 기 구축한 KOMEA 해외지사(중국 및 싱가포르 등)를 통해 수출거래선 발굴, 해외 수출 판로 개척, 오피스 공간 제공등 ‘중소기업형 해외지사’ 사업

□ 신청대상기업

대한민국에서 조선.해양기자재를 생산하는 기업 및 유관기관

□ 사업내용

1. KOMEA 해외지사 사무공간을 제공
2. 진출 희망기업이 필요로 하는 부대사업
3. 해외Agency 대행(수출거래 알선, 바이어 발굴, 업무대행 등)

□ 참가비용 및 임대 방식

○ 사무공간 임대 방식

1. 임대 기간 : 최소 3개월부터 최대 1년(매년 재계약)
2. 제공 서비스
 - 1) 사무공간 (사무책상, 회의실)
 - 2) 인터넷

3) 사무기기 (복사 및 프린트 등)

※ 사무실 활용의 최소 비용

3. 1개사 1인(1 Table) 기준 : 400,000원 (복사료 실비 별도)

4. 신청업체 미달시 1개사 최대 2명까지 가능 (비용 월 800,000원)

5. 계약 연장

1) 계약 기간 만료 최소 1개월 전 연장 계약과 동시 선입금

2) 재계약 기간은 최대 1년이며, 매년 1년씩 연장 가능

○ KOMEA 해외지사와 Partner 협약체결 방식

1. 품목별 신청으로 선정된 기업이 KOMEA 해외지사와 공동으로 해외 바이어 발굴 및 판로 개척과 성과 공유에 대한 별도 협약을 체결한 기업은 참가비의 일부 또는 전부를 감면할 수 있음.

2. 이 경우 협약체결 기업은 최소 1개월마다 KOMEA의 요청 양식에 의거 추진 실적 등의 자료를 제출하여야 함.

□ 사무실 전경



중국 상해 사무실

Laiyifen 1102F, No.1399,Husong Ro, Songjiang Gu, Shanghai, China



싱가포르 사무실

#09-29 UB One Ubi Ave. 4 Singapore 408830

□ 기대효과

○ 중소기업의 해외진출 가능성 확대

○ 신청업체와 KOMEA간 공동 파트너쉽을 통한 해외 시장 확대

○ 바이어 발굴의 시너지 창출

○ 바이어 관리의 용이성, 신뢰성 향상

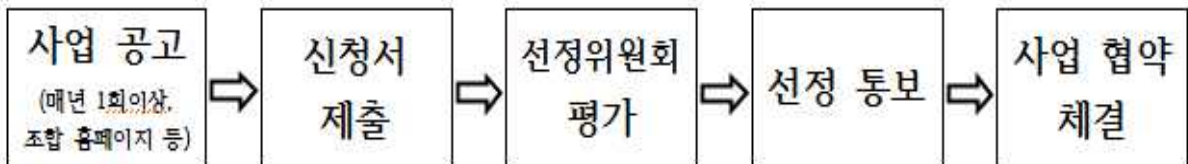
□ 신청기간

- 2018년 11월 15일 (금)부터 (공석 발생 시 상시 모집 공고 예정)

□ 신청방법 및 모집범위

- 신청방법 : 이메일 또는 방문 신청
- 중국 상해 : 4개사
- 싱가포르 : 5개사

□ 신청절차



□ 신청접수처

구분	담당자	연락처
신청서 접수처	A/S지원팀 : 최승필 팀장	051-972-6474 / phillip@komea.kr
문의처	중국 상해 지사 : 이종윤 지사장	070-8224-5789 / johnlee@komea.kr
	싱가폴 지사 : 정재우 지사장	070-8224-5788 / jaewoo.jung@komea.kr

□ 신청서류

1. [KOMEA 해외지사화] 사업 참여 신청서 1부.
2. 사업자 등록증 사본 1부.
3. 업체 소개 및 제품 PDF 카달로그 1부. 끝.